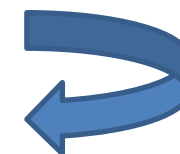


Ateliers collectifs - 1^{er} semestre 2018

	Objectif	Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin
Relations avec les banques	Gérer, anticiper, négocier pour optimiser vos relations avec votre banque, comment régler les difficultés et les conflits.	12 (Nanterre) 9h30 à 12h30	08 (Nanterre) 14h30 à 17h	15 (Nanterre) 9h30 à 12h30			
Les clés de l'étude de marché	Savoir comment appréhender l'environnement de son entreprise et l'intégrer à son étude de marché.		12 (Nanterre) 9h45 à 11h45		09 (Nanterre) 9h45 à 11h45		
Restauration	Bien s'installer, éviter les nombreux pièges de ce secteur, appréhender un secteur complexe.			05 (Nanterre) 9h45 à 11h45			04 (Nanterre) 9h45 à 11h45
Relations avec les experts comptables	Comment choisir un expert-comptable et définir sa mission pour répondre aux besoins de l'entreprise et du dirigeant.	29 (Nanterre) 9h45 à 11h45		26 (Nanterre) 9h45 à 11h45		28 (Nanterre) 9h45 à 11h45	
Assurances	Présentation des garanties d'assurances et comment bien choisir son assurance.			19 (Nanterre) 9h45 à 11h45	16 (Nanterre) 9h45 à 11h45		11 (Nanterre) 9h45 à 11h45
Initiation au référencement web	Comment établir une stratégie de visibilité sur Google pour son site web.	29 (Nanterre) 14h30 à 17h		12 (Nanterre) 14h30 à 17h	23 (Nanterre) 14h30 à 17h		04 (Nanterre) 14h30 à 17h
Satisfaction clients	Pour éviter quelques pièges et adopter les comportements qui susciteront auprès des clients leur enthousiasme et feront de vos prospects des clients			12 (Nanterre) 9h45 à 11h45			18 (Nanterre) 9h45 à 11h45
Stratégie digitale	Faire connaître aux participants les étapes clés, les outils et les supports nécessaires au développement de leur entreprise et/ou de leur activité au travers des medias online.		05 (Nanterre) 9h45 à 11h45				
Contrat de travail	Présentation d'un bref récapitulatif de ce qu'est un contrat de travail, de sa formalisation et des obligations et risques qui s'y rapportent pour l'employeur.						20 (Nanterre) 9h45 à 11h45
Baux commerciaux	Le bail commercial est un acte engageant juridiquement et financièrement, il représente un coût de fonctionnement conséquent pour l'entreprise et peut impacter son développement	31 (Nanterre) 9h30 à 12h30		20 (Nanterre) 9h30 à 12h30		29 (Nanterre) 9h30 à 12h30	
Optimiser l'aménagement et la communication de son point de vente	Vous souhaitez posséder des clés pour faire venir vos futurs clients jusqu'à votre point de vente et transformer ces visiteurs en acheteurs, optimiser les présentations de vos produits et services, puis adapter un plan de communication adapté à vos besoins	22 (Nanterre) 14h30 à 16h30			09 (Nanterre) 14h30 à 16h30		18 (Nanterre) 14h30 à 16h30
Savoir valoriser son offre et déclencher ses futurs clients	Cet atelier vous permet de travailler la valeur ajoutée de votre offre et d'identifier les astuces pour construire un pitch efficace et percutant, à utiliser en toute circonstances. Dans un second temps, l'atelier traite des moyens pour déclencher plus de RDV, organiser sa prospection avec efficacité et optimiser son taux de transformation.		12 (Issy) 14h à 16h		04 (Issy) 9h30 à 11h30		11 (Issy) 14h à 16h



Business Plan	Animé par un expert, cet atelier offre aux porteurs de projets comme aux dirigeants en activité une occasion unique d'aborder et de maîtriser cet exercice indispensable à la gestion d'entreprise. Il se déroule sur une journée en combinant enseignements et travaux pratiques.	23 (Clichy) 9h30 – 12h30 13h30 - 17h00		08 (Nanterre) 9h30 – 13h 14h – 17h30			
Tableaux de bord	Venez découvrir ce que c'est un tableau de bord de trésorerie : où en est l'entrepreneur, où il va et comment.	22 (Nanterre) 9h45 à 11h45		20 (Nanterre) 14h30 à 17h			14 (Clichy) 9h45 à 12h
Les choix des formes juridiques				19 (Nanterre) 14h – 17h			

Inscription **obligatoire** auprès de Kevin LEFEVRE, chargé de suivi, par mail : suivi@hdsi.asso.fr ou par tél : 01 49 67 00 45

Les adresses des ateliers :

NANTERRE : 123 rue Salvador Allende, 92000 Nanterre ; **CLICHY** : 37/39 rue de Neuilly 92110 Clichy ; **ISSY** : 43 Rue Camille Desmoulins, 92130 Issy-les-Moulineaux

